

LicentieOvereenkomst

OVERZICHT OP HOOFDLIJNEN

**Regel het
goed voor
jouw klanten.
Bescherm hun
vermogen
door middel
van**

SAFE[®]

Een faillissement pakt bijna altijd door binnen de hele BV-structuur

Wanneer je zaken preventief regelt kun je echter veel schade voorkomen. Sinds 2011 beschermt Legent het vermogen van veel ondernemers - met succes!

Legent beschermt het vermogen van ondernemers door middel van SAFE. Dit is een methodiek waarmee onbenutte kansen en onbekende risico's in kaart worden gebracht en aangepakt.

Door de bril van een curator kijken we naar de structuur, kasstromen, vorderingen, interne overeenkomsten en nog veel meer. Wanneer de onbenutte kansen en risico's in beeld zijn, kunnen we ook aangeven wat er gedaan moet worden om zaken wel goed te regelen. Zodat de ondernemer niet alles kwijtraakt mocht het onverhoopt fout gaan.

Wil jij als klantadviseur ook graag alles goed voor jouw cliënten regelen? En wil je jouw eigen adviesdiensten uitbreiden?

Word dan nu Licentiehouders!

Wat houdt de samenwerking in?

- Wij leiden jou adviseurs op zodat zij onbenutte kansen en risico's kunnen herkennen en bespreken met jouw cliënten
- Wij maken alle documentatie (RisicoScan, revisie rapportages, akten etc) en jij hoeft deze enkel te bespreken met jouw cliënten
- Je mag de SAFE propositie zelfstandig bij huidige en potentiële klanten aanbieden
- Toegang tot een digitaal klantportaal voor alle cliënten
- Extra (juridisch) advies mogelijk
- Jaarlijkse opleidingsdag voor Licentiehouders

Wat kost de samenwerking?

- Eenmalige entree-fee (incl. inregelen diverse faciliteiten): € 2.000,-
- Opleiding van de adviseur(s), per persoon: € 1.500,-

Aanvullend bedraagt de maandelijkse bijdrage per adviseur: € 199,-. Afhankelijk van het aantal adviseurs, krijg je hierop een staffelkorting op de totale maandelijkse bijdrage. Vanaf 2 adviseurs ontvang je 25% korting en vanaf 5 adviseurs ontvang je maar liefst 50% korting. Op deze manier willen wij je stimuleren om met zo veel mogelijk adviseurs van start te gaan zodat de opgedane kennis beter verbonden blijft aan jouw organisatie.

De samenwerking in de praktijk

Jouw klant wil zijn risico's in beeld hebben. Wij maken een klantportaal aan waar de benodigde stukken geupload kunnen worden. Na ontvangst van de stukken maken wij de RisicoScan (inclusief offerte) die jij met jouw cliënt bespreekt. Bij opdracht voor SAFE (ca 93% van de cliënten kiest hiervoor) maken wij de uitvoeringsbevestiging, stem jij de laatste zaken af met de cliënt en maken wij vervolgens alle akten op. Jij bespreekt de akten met de cliënt en sluit het onderhoudscontract. Na gereedwording van de (concept)jaarcijfers maken wij een revisie welke jij met jouw cliënt bespreekt. Jij hoeft dus zelf geen RisicoScan, revisie of akten te maken - wij ontzorgen dit hele proces.

Wat levert de samenwerking jou op?

Wij werken met vaste tarieven voor SAFE, akten en onderhoud.

Als licentiehouder krijg jij korting op de tarieven (hetgeen dus jouw marge is):

- Korting SAFE (excl. RisicoScan) 50%
- Korting akten 50%
- Korting onderhoud (excl. Pandrechten) 15%

Voor een overzicht van onze tarieven, kijk op legent.nl/tarieven

Met SAFE kun je jouw klanten een stuk beter adviseren!

Bovenstaande betreft de uitleg van de samenwerking op hoofdlijnen. Wil je meer informatie of enkele rekenvoorbeelden wat SAFE jou financieel kan brengen, neem dan vrijblijvend contact met ons op, Wij kijken uit naar een plezierige samenwerking!